

NAZIV PREDMETA		UNUTARNJETRGOVINSKO POSLOVANJE I				
Kod	STT019	Godina studija	2. /IV SEM.			
Nositelj/i predmeta	dr.sc. Ivana Plazibat, prof. v.š.t.z.	Bodovna vrijednost (ECTS)	6 ECTS			
Suradnici	nema	Način izvođenja nastave (broj sati u semestru)	P	S	V	T
			30		30	
Status predmeta	Obvezni	Postotak primjene e-učenja	20%			

OPIS PREDMETA

Ciljevi predmeta	<ul style="list-style-type: none"> Stjecanje znanja o distributivnoj trgovini. Razumijevanje načina izvođenja elemenata nabavnog posla u trgovini na veliko i trgovini na malo RH. Određivanje procesa nabave i skladištenja robe. Stjecanje znanja o elementima procesa nabave i skladištenja robe. Upoznavanje sa elementima i načinima kalkulacije cijena u unutarnjoj trgovini. 																											
Uvjeti za upis predmeta i ulazne kompetencije potrebne za predmet	Nema.																											
Očekivani ishodi učenja na razini predmeta (4-10 ishoda učenja)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Razlikovati elemente distributivne trgovine RH. 2. Interpretirati temeljne pojmove iz područja nabave i skladištenja robe te kalkulacije cijena robe. 3. Izvesti kalkulacije cijena robe u unutarnjoj trgovini. 4. Klasificirati elementarne odrednice kalkulacije cijena robe. 5. Odrediti poslovne procese i dokumente u nabavi robe 6. Povezati tehnike, strategije i teorije nabave i skladištenja robe. 																											
Sadržaj predmeta detaljno razrađen prema satnici nastave	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Tjedan</th> <th>Oblik nastave</th> <th>Tema</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="2">1.</td> <td>Predavanja</td> <td>Uvodno predavanje</td> </tr> <tr> <td>Vježbe</td> <td>Uvodne vježbe</td> </tr> <tr> <td rowspan="2">2.</td> <td>Predavanja</td> <td>Trgovina kao industrija-Distributivna trgovina</td> </tr> <tr> <td>Vježbe</td> <td>Makroekonomski okvir trgovine u RH</td> </tr> <tr> <td rowspan="2">3.</td> <td>Predavanja</td> <td>Uvod u elemente kalkulacije cijene.</td> </tr> <tr> <td>Vježbe</td> <td>Uvod u elemente kalkulacije cijene.</td> </tr> <tr> <td rowspan="2">4.</td> <td>Predavanja</td> <td>Pojam ovisnih troškova nabave i konцепција nabavne cijene robe i usluga.</td> </tr> <tr> <td>Vježbe</td> <td>Kalkulacije cijena u trgovini</td> </tr> </tbody> </table>					Tjedan	Oblik nastave	Tema	1.	Predavanja	Uvodno predavanje	Vježbe	Uvodne vježbe	2.	Predavanja	Trgovina kao industrija-Distributivna trgovina	Vježbe	Makroekonomski okvir trgovine u RH	3.	Predavanja	Uvod u elemente kalkulacije cijene.	Vježbe	Uvod u elemente kalkulacije cijene.	4.	Predavanja	Pojam ovisnih troškova nabave i konцепција nabavne cijene robe i usluga.	Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini
Tjedan	Oblik nastave	Tema																										
1.	Predavanja	Uvodno predavanje																										
	Vježbe	Uvodne vježbe																										
2.	Predavanja	Trgovina kao industrija-Distributivna trgovina																										
	Vježbe	Makroekonomski okvir trgovine u RH																										
3.	Predavanja	Uvod u elemente kalkulacije cijene.																										
	Vježbe	Uvod u elemente kalkulacije cijene.																										
4.	Predavanja	Pojam ovisnih troškova nabave i konцепција nabavne cijene robe i usluga.																										
	Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini																										

	5.	Predavanja	Politike nabave 1	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	6.	Predavanja	Politika nabave 2	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	7.	Predavanja	Planiranje finansijskih sredstava nabave te poslovna komunikacija u nabavi	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	8.	Predavanja	Kolokvij 1	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	9.	Predavanja	Sklađišna funkcija-elementi	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	10.	Predavanja	Proces poslovanja sklađišta	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	11.	Predavanja	Funkcije ambalaže u sklađišno-transportnoj koncepciji	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	12.	Predavanja	Odabir lokacije sklađišta	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	13.	Predavanja	Gost predavač	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	14.	Predavanja	Zaključna razmatranja	
		Vježbe	Kalkulacije cijena u trgovini	
	15.	Predavanja	Kolokvij 2	
		Vježbe		
Vrste izvođenja nastave:	<input checked="" type="checkbox"/> predavanja <input type="checkbox"/> seminari i radionice <input checked="" type="checkbox"/> vježbe <input type="checkbox"/> on line u cijelosti		<input checked="" type="checkbox"/> samostalni zadaci <input type="checkbox"/> multimedija <input type="checkbox"/> laboratorij <input type="checkbox"/> mentorski rad	

	<input checked="" type="checkbox"/> mješovito e-učenje <input type="checkbox"/> terenska nastava	<input type="checkbox"/>	(ostalo upisati)		
Obveze studenata	Nazočnost na predavanjima i vježbama u iznosu od najmanje 70% predviđene satnice (za izvanredne studente obveza je 50% prisutnosti). Polaganje kolokvija, ili polaganje ispita.				
Praćenje rada studenata (<i>upisati brod u ECTS bodovima za svaku aktivnost tako da ukupni broj ECTS bodova odgovara bodovnoj vrijednosti predmeta</i>):	Pohađanje nastave	2	Istraživanje	Praktični rad	
	Eksperimentalni rad		Referat	Samostalno rješavanje numeričkih kalkulacija	1,5
	Esej		Seminarski rad	Samostalno učenje	1
	Kolokviji	1	Usmeni ispit		
	Pismeni ispit		Projekt	Konzultacije i završni ispit	0,5
Ocenjivanje i vrjednovanje rada studenata tijekom nastave i na završnom ispitu	KONTINUIRANA PROCJENA				
	Pokazatelji kontinuirane provjere		Uspješnost A_i (%)	Udjel u ocjeni k_i (%)	
	Prvi kolokvij		50 - 100	50	
	Drugi kolokvij - I. dio - primjena teorijskih znanja				
	Drugi kolokvij - II. dio - izvedba numeričkih kalkulacija		50 - 100	I. dio + II. dio = 50	
Studenti koji nisu položili ispit putem kolokvija polažu završni ispit koji se sastoji iz teorijsko dijela i kalkulacije cijena.					

ZAVRŠNA PROCJENA		
Pokazatelji provjere - završni ispit (prvi i drugi ispitni termin)	Uspješnost A_i (%)	Udjel u ocjeni k_i (%)
Završni ispit (pisani) - I. dio - primjena teorijskih znanja	50 - 100	I. dio + II. dio = 100
Završni ispit (pisani) - II. dio - izvedba numeričkih kalkulacija		
Pokazatelji provjere - popravni ispit (treći i četvrti ispitni termin)	Uspješnost A_i (%)	Udjel u ocjeni k_i (%)
Završni ispit (pisani) - I. dio - primjena teorijskih znanja	50 - 100	I. dio + II. dio = 100
Završni ispit (pisani) - II. dio - samostalna izrada numeričkih kalkulacija		

Općenito se ocjena na završnom i popravnom ispitu (u postotcima) formira temeljem svih pokazatelja koji opisuju razinu studentskih aktivnosti prema relaciji:

$$\text{Ocjena } (\%) = \sum_{i=1}^N k_i A_i$$

k_i - težinski koeficijent za pojedinu aktivnost,
 A_i - postotni uspjeh postignut za pojedinu aktivnost,
 N - ukupan broj aktivnosti.

ODNOS POLUČENOG USPJEHA I PRIPADNE OCJENE			
	Postotak	Kriterij	Ocjena
	od 50% do 62%	zadovoljava minimalne kriterije	dovoljan (2)
	od 63% do 74%	prosječan uspjeh s primjetnim nedostacima	dobar (3)
	od 75% do 87%	iznadprosječan uspjeh s ponekom greškom	vrlo dobar (4)
	od 88% do 100%	iznimani uspjeh	izvrstan (5)
Obvezna literatura (dostupna u knjižnici i putem ostalih medija)	Naslov		Broj primjeraka u knjižnici
	Renko, S.: Veleprodajno i maloprodajno poslovanje, Ekonomski fakultet, Sveučilište u Zagrebu, 2019.		
	Plazibat, I., Kekez, I.: Unutarnjетgovinsko poslovanje, skripta, 2. e-izdanje, 2020.		mrežne stranice Odjela
Dopunska literatura	<ol style="list-style-type: none"> 1. Segetlija, Z., Lamza Maronić, M.: Strategija maloprodaje, Ekonomski fakultet u Osijeku, Osijek, 1999. 2. Ferišak, V.: Nabava: politika, strategija, organizacija, management, vlastito izdanje, Zagreb, 2002. 3. Habek, M.: Upravljanje zalihami i skladišno poslovanje, RRiF-plus d.o.o, Zagreb. 4. Segetlija, Z., Lamza Maronić, M.: Distribucija, Logistika, Informatika, Ekonomski fakultet u Osijeku, Osijek, 2000. 5. https://www.eurocommerce.eu/ 6. https://ec.europa.eu/eurostat/home? 7. Stručni časopis Progressive, dostupno na: https://progressive.com.hr/ 8. Stručni časopis za trgovinu: Suvremena trgovina, dostupno na: http://suvremena.hr/ 9. Stručni časopis: Ja trgovac, dostupno na: https://www.jatrgovac.com/ 		

	<p>10. HGK, Sektor za trgovinu, dostupno na: https://www.hgk.hr/s-trgovinu/o-sektoru-za-trgovinu</p> <p>11. EIZ-sektorske analize, dostupno na: https://www.eizg.hr/publikacije/serijske-publikacije/sektorske-analize/616</p>
Načini praćenja kvalitete koji osiguravaju stjecanje utvrđenih ishoda učenja	<ul style="list-style-type: none"> • Evidencija pohađanja nastave i uspješnosti izvršenja ostalih obveza studenata (nastavnik). • Ažuriranje detaljnih izvedbenih planova nastave - DIP (nastavnik). • Nadzor izvođenja nastave (zamjenik pročelnika Odjela za nastavu, pročelnici odsjeka). • Kontinuirana provjera kvalitete svih parametara nastavnog procesa u skladu s Akcijskim planovima (pomoćnik pročelnika Odjela za kvalitetu). • Semestralno provođenje studentske ankete sukladno „Pravilniku o postupku studentskog vrednovanja nastavnog rada na sveučilištu u Splitu“ (UNIST, Centar za unaprjeđenje kvalitete).
Ostalo (prema mišljenju predlagatelja)	DIP-ovi predmeta nalaze se unutar sustava za podršku nastavi (MOODLE) i dostupni su studentima i nastavnicima Odjela. Skraćeni izvedbeni programi - IP (hrvatska i engleska inačica) su u cilju javnosti informiranja izravno dostupni na web stranicama Odjela.